

RESULTADOS 2T 2024

1 Agosto 2024

FLUIDRA



Disclaimer

El presente documento tiene carácter meramente informativo y no constituye una oferta de venta, canje o compra, ni una invitación a realizar ofertas de compra, de valores emitidos por cualquiera de las sociedades mencionadas. Esta información financiera ha sido preparada de acuerdo con las normas internacionales de información financiera (NIIF). No obstante, al no haber sido auditada, la información no es definitiva y puede sufrir modificaciones en el futuro.

Los supuestos, información y pronósticos contenidos en este documento no garantizan resultados futuros y están expuestos a riesgos e incertidumbres; los resultados reales pueden diferir significativamente de los utilizados en los supuestos y pronósticos por varias razones.

La información contenida en este documento puede contener declaraciones sobre intenciones, expectativas o proyecciones futuras. Todas las declaraciones, excepto las que se basan en hechos históricos, son declaraciones prospectivas, incluidas, entre otras, las relativas a nuestra posición financiera, estrategia comercial, planes de gestión y objetivos para operaciones futuras. Tales declaraciones a futuro están afectadas, como tales, por riesgos e incertidumbres, lo que podría significar que lo que realmente suceda no les corresponda. Estos riesgos incluyen, entre otros, las fluctuaciones estacionales que pueden modificar la demanda, la competencia en el sector, las condiciones económicas y legales, las restricciones al libre comercio y/o la inestabilidad política en los mercados en los que opera el grupo Fluidra o en aquellos países en los productos del grupo se fabrican o son distribuidos. El grupo Fluidra no se compromete a realizar actualizaciones o revisiones sobre las declaraciones prospectivas incluidas en esta información financiera ni sobre las expectativas, eventos, condiciones o circunstancias en las que se basan dichas declaraciones prospectivas.

En cualquier caso, el grupo Fluidra proporciona información sobre estos y otros factores que pueden afectar a las proyecciones, resultados empresariales y financieros de la compañía en documentos presentados ante la Comisión Nacional del Mercado de Valores. Invitamos a todas las personas o entidades interesadas a consultar estos documentos.

Medidas Alternativas de Rendimiento (MARs)

Este documento y cualquier teleconferencia o webcast relacionado (incluida cualquier sesión de preguntas y respuestas) contiene, además de la información financiera preparada de conformidad con las NIIF-UE, medidas alternativas de rendimiento ("MARs") según se definen en las Directrices emitidas por la Autoridad Europea de Valores y Mercados (ESMA) el 5 de octubre de 2015.

Las MARs son utilizadas por la dirección de Fluidra para evaluar el rendimiento financiero, los flujos de caja o la posición financiera del grupo en la toma de decisiones operativas y estratégicas y, por tanto, son información útil para los inversores y otros grupos de interés. Algunas MARs forman parte de los objetivos de remuneración de los consejeros ejecutivos, directivos y empleados.

Las MARs se preparan de forma consistente para los periodos presentados en este documento. Deben considerarse un complemento de las mediciones de las NIIF-UE, pueden diferir de las definiciones dadas por los organismos reguladores pertinentes para el grupo y de las medidas de título similar presentadas por otras empresas. No han sido auditadas, revisadas o verificadas por el auditor externo del grupo Fluidra. Para más detalles sobre la definición, relevancia de uso y conciliación de las MARs, véase el apéndice así como el documento "Medidas alternativas de rendimiento" de nuestra página web ([link](#)).

Participantes en la llamada de hoy



Eloi Planes
Presidente Ejecutivo



Bruce Brooks
CEO saliente

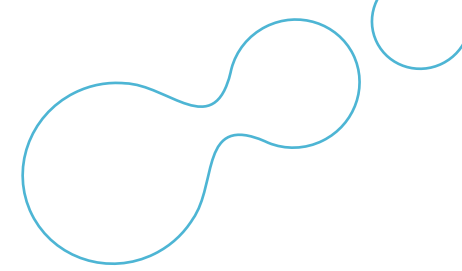


Jaime Ramírez
CEO entrante



Xavier Tintoré
CFO

Claves del período



1. Buenos resultados en el 1S, en línea con las expectativas del año

- Mejora secuencial de las ventas en el 2T en todas las regiones
- Fuerte desempeño en América del Norte
- Europa afectada por un tiempo desfavorable y una macro estancada
- Expansión consistente del margen bruto interanual gracias al Programa de Simplificación
- Excelente generación de caja en el trimestre. Mejora del capital de trabajo y de la deuda neta año a año

2. Confiados en alcanzar nuestro *guidance*: mantenemos el punto medio acotando el rango

3. Nuevo CEO desde 1 de junio - Jaime Ramírez

- Para liderar la siguiente fase de desarrollo del grupo

4. Confiados en nuestro futuro

- Fluidra está bien posicionada para continuar liderando el mercado de la piscina y *wellness*, ofreciendo mayor retorno sobre capital a medio plazo en un sector con atractivo crecimiento estructural

Evolución en línea con expectativas

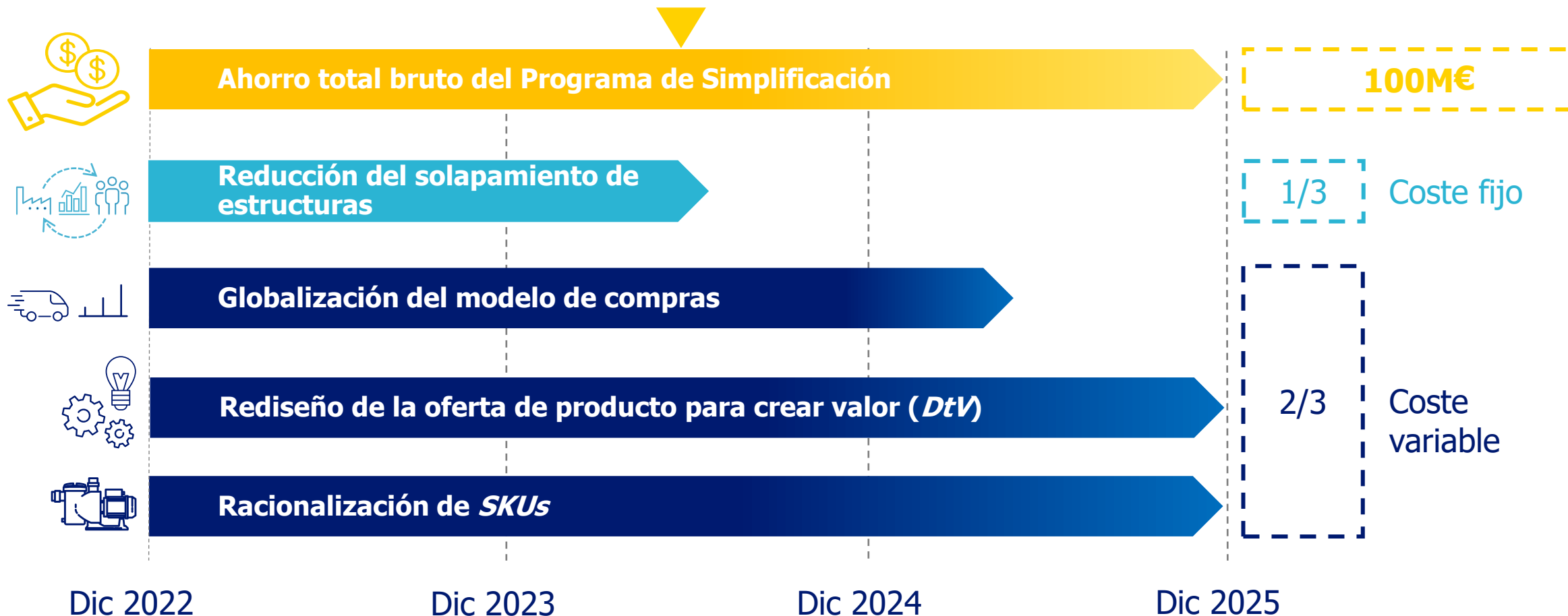
YTD <i>highlights</i> financieros M€	2023	2024	Evol. 24/23	Const. FX y Perímetro
Ventas	1.186	1.171	(1,2%)	(1,5%)
EBITDA	288	296	2,8%	3,7%
EBITA	244	250	2,6%	3,3%
Beneficio de caja neto por acción	0,79	0,82	4,0%	
<hr/>				
Capital de trabajo neto operativo	649	485	(25,2%)	(25,9%)
Deuda neta	1.300	1.151	(11,5%)	(11,9%)
Deuda neta / LTM EBITDA	3,0x	2,5x	(0,5x)	

- Ventas ligeramente menores en 1S, en línea con lo esperado, con mejora secuencial de las ventas del segundo trimestre comparadas con el año anterior en todas las regiones
- El EBITDA creció gracias al mayor margen bruto a pesar de la inflación en Opex
- Beneficio de caja neto por acción mejoró respecto al año anterior
- Excelente gestión del capital de trabajo. CTN operativo sobre ventas de c.24% mejoró en más de 660 pbs vs el año anterior
- Fuerte generación de caja, reduciendo la deuda neta en 150 millones de euros vs año anterior
- Mejora del ratio de apalancamiento respecto al año anterior

Programa de Simplificación en línea con el plan y aportando

47M€ ahorros acumulados desde el inicio
(31M€ en FY 2023 + 16M€ en 1S 2024)

>60M€ ahorros *run rate*
esperados al cierre de 2024



Líder global en Piscina Comercial



Piscina de competición del Campeonato Europeo (Belgrado, Serbia)

- Piscina olímpica existente transformada en una piscina de 3m de profundidad con la tecnología Skypool



Laguna Masyaf (Egipto)

- Gestión del proyecto e instalación de equipos de tratamiento de agua y otros varios para el desarrollo inmobiliario



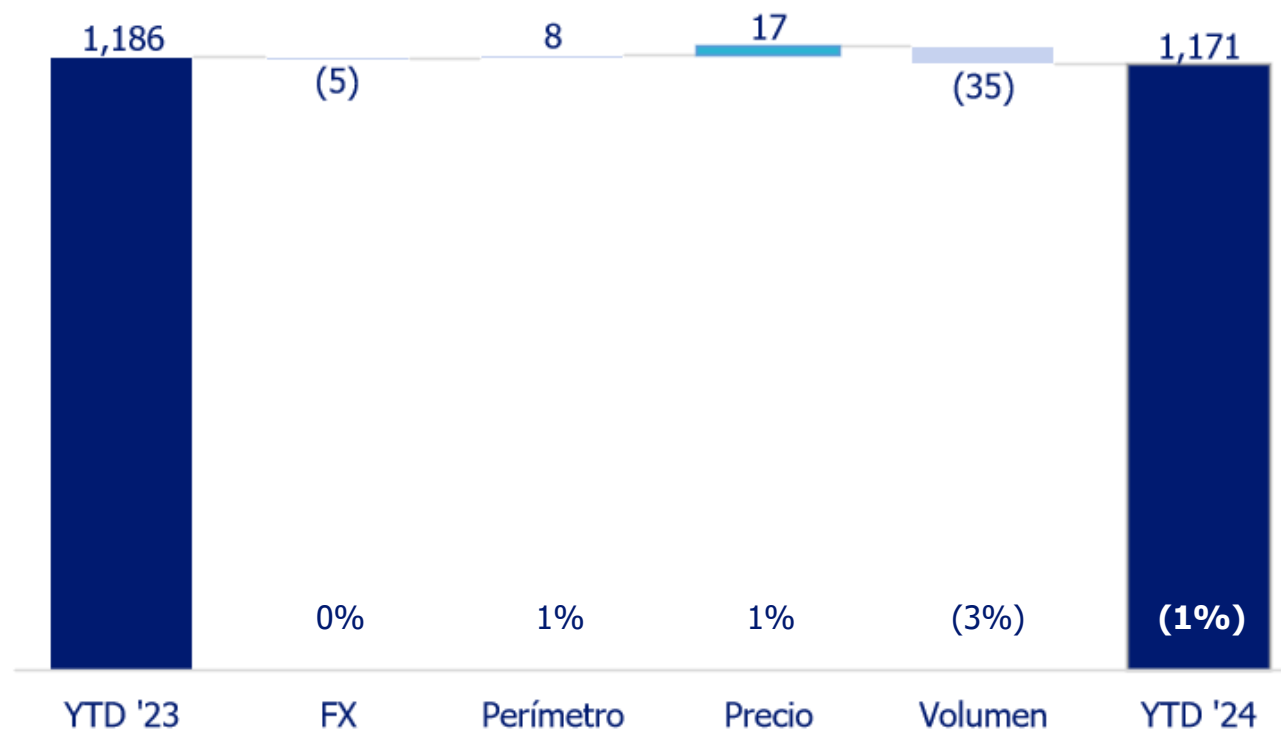
Resort Choctaw (Oklahoma, EEUU)

- Equipamiento y juegos para la zona de playa de la piscina así como filtros y bombas para resort

Gama de productos completa y servicios llave en mano

Mejora secuencial trimestral de ventas en todas las regiones

Crecimiento YoY (%)	Const. FX y perímetro	
Ventas por geografía	2T 2024	YTD 2024
Sur de Europa	(4,9%)	(8,0%)
Resto de Europa	(1,0%)	(4,2%)
América del Norte	7,4%	4,1%
Resto del Mundo	0,6%	0,4%
Total	1,1%	(1,5%)



Fuerte desempeño en América del Norte

Fuerte expansión del margen con ventas estables

Resultados YTD M€	2023	% Ventas	2024	% Ventas	Evol. 24/23
Ventas	1.186	100%	1.171	100%	(1,2%)
Margen bruto	623	52,5%	654	55,9%	5,1%
Opex	335	28,2%	358	30,6%	7,0%
EBITDA	288	24,3%	296	25,3%	2,8%
D&A (PPA no relacionada)	44	3,7%	46	3,9%	3,8%
EBITA	244	20,6%	250	21,4%	2,6%
Amortización (PPA relacionada)	34	2,8%	32	2,7%	(5,6%)
Gastos de reestructuración, M&A, integración y Compensación en acciones	28	2,3%	28	2,4%	(0,5%)
Resultado financiero neto	36	3,0%	35	3,0%	(1,8%)
Gasto por impuesto sobre las ganancias	41	3,4%	42	3,5%	1,7%
Participaciones no dominantes	2	0,2%	2	0,2%	29,1%
Resultado atribuido a la dominante	104	8,8%	112	9,6%	7,5%
Beneficio de caja neto	151	12,7%	157	13,4%	4,0%

- Ventas en línea con las expectativas para el año
- Fuerte expansión del Margen bruto respecto al año anterior impulsada por el Programa de Simplificación, el *mix* geográfico y el menor coste de las materias primas
- Los gastos operativos reflejan inflación en costes laborales, logísticos y generales, así como unas mayores provisiones y la inversión continua en IT e I+D
- Mejora del margen EBITDA con ventas estables
- Gastos de reestructuración, M&A e integración debidos principalmente al Programa de Simplificación
- Resultado financiero plano, con un gasto financiero en efectivo similar al año anterior
- Mejora del Beneficio de caja neto

Fuerte generación de caja

Cash flow (abreviado) y deuda neta YTD M€	2023	2024	Evol. 24/23
EBITDA	288	296	8
Gasto neto por intereses pagados	(35)	(35)	0
Impuesto sobre las ganancias pagadas	(22)	(32)	(10)
Capital de trabajo operativo	(105)	(114)	(9)
Otros flujos de caja operativos ⁽¹⁾	(59)	(19)	39
Flujo de caja de actividades de explotación	68	96	29
<i>Capex</i>	(27)	(34)	(7)
Adquisiciones / desinversiones	(10)	(2)	9
Otros flujos de caja de inversión	1	5	4
Flujo de caja de actividades de inversión	(36)	(31)	5
Pagos por pasivos por arrendamientos	(20)	(22)	(2)
Autocartera, neto	1	0	(1)
Dividendos pagados	0	(2)	(2)
Flujo de caja de financiación	(19)	(24)	(5)
Flujo de caja libre	13	41	29
Deuda neta período anterior	1.319	1.172	(147)
FX y cambios en arrendamientos	(7)	20	26
Flujo de caja libre	(13)	(41)	(29)
Deuda neta	1.300	1.151	(149)
Pasivos por arrendamientos	(193)	(201)	(8)
Deuda financiera neta	1.106	949	(157)

- Flujo de caja de actividades de explotación mayor refleja el crecimiento del EBITDA y la ausencia del pago fiscal no recurrente relacionado con el plan de incentivos a largo plazo 2018-2022 que se realizó el año anterior
- Flujo de caja de actividades de inversión estable
- Flujo de caja de financiación estable
- Reducción de la deuda neta en 150 millones de euros año a año

(1) Incluye gastos de reestructuración, M&A e integración

Resumen

- 1. Fuerte desempeño en el 1S, en línea con las expectativas. *Trading* positivo en julio en todas las regiones**
- 2. Programa de Simplificación** en línea para mejorar márgenes en 2024 y a futuro
- 3. Excelente generación de caja** con un menor nivel de capital de trabajo neto
- 4. Mantenemos el punto medio de nuestro *guidance* para FY 2024, acotando el rango**

<i>Guidance</i> acotado para FY 2024	
Ventas (M€)	2.025 - 2.125
EBITDA (M€)	450 - 480
Beneficio de caja neto por acción (€/acción)	1,12 - 1,20

- 5. Confiados en nuestro futuro: foco en crecimiento rentable** y en alcanzar mayores retornos del capital en el medio plazo en una industria con un crecimiento estructural atractivo, con nuestro:
 - Foco en el cliente: calidad, servicio y disponibilidad
 - Innovadora cartera de productos y plataforma líder global
 - Liderazgo en piscina conectada y en oferta de producto sostenible
 - Programa de Simplificación para ser más eficientes

FLUIDRA

Apéndice



Ventas por geografía

2T M€	2023	% Ventas	2024	% Ventas	Evol. 24/23	Const. FX	Perímetro constante	Const. FX y Perímetro
Sur de Europa	221	35%	210	33%	(4,9%)	(4,9%)	(4,9%)	(4,9%)
Resto de Europa	94	15%	98	15%	4,3%	4,2%	(1,0%)	(1,0%)
América del Norte	242	38%	261	41%	8,2%	7,4%	8,2%	7,4%
Resto del Mundo	75	12%	74	12%	(1,8%)	0,6%	(1,8%)	0,6%
Total	632	100%	644	100%	1,9%	1,8%	1,1%	1,1%

YTD M€	2023	% Ventas	2024	% Ventas	Evol. 24/23	Const. FX	Perímetro constante	Const. FX y Perímetro
Sur de Europa	386	33%	355	30%	(8,1%)	(8,0%)	(8,1%)	(8,0%)
Resto de Europa	158	13%	159	14%	0,8%	0,8%	(4,2%)	(4,2%)
América del Norte	480	40%	500	43%	4,2%	4,1%	4,2%	4,1%
Resto del Mundo	162	14%	157	13%	(3,1%)	0,4%	(3,1%)	0,4%
Total	1.186	100%	1.171	100%	(1,2%)	(0,8%)	(1,9%)	(1,5%)

Ventas por unidad de negocio

2T M€	2023	% Ventas	2024	% Ventas	Evol. 24/23	Const. FX y Perímetro
Piscina y Wellness	620	98%	633	98%	2,1%	1,3%
Residencial	446	71%	460	72%	3,2%	2,0%
Comercial	56	9%	55	9%	(2,8%)	(1,0%)
Tratamiento Agua Piscina Residencial	90	14%	91	14%	0,9%	(0,1%)
Conducción Fluidos	27	4%	27	4%	(1,5%)	(1,3%)
Riego, Industrial y Otros	12	2%	11	2%	(9,3%)	(9,9%)
Total	632	100%	644	100%	1,9%	1,1%

YTD M€	2023	% Ventas	2024	% Ventas	Evol. 24/23	Const. FX y Perímetro
Piscina y Wellness	1.162	98%	1.153	98%	(0,8%)	(1,0%)
Residencial	840	71%	834	71%	(0,7%)	(1,3%)
Comercial	97	8%	99	8%	1,6%	3,2%
Tratamiento Agua Piscina Residencial	172	15%	167	14%	(2,9%)	(2,9%)
Conducción Fluidos	53	4%	53	5%	0,4%	0,9%
Riego, Industrial y Otros	24	2%	18	2%	(23,3%)	(23,3%)
Total	1.186	100%	1.171	100%	(1,2%)	(1,5%)

Reconciliación de BAI a EBITDA

YTD M€	2023	2024	Evol. 24/23
Beneficio antes de impuestos (BAI)	147	156	6.2%
Resultado financiero neto	36	35	(1.8%)
D&A	78	77	(0.3%)
Gastos de reestructuración, M&A e integración	22	26	15.8%
Compensación en acciones	6	2	(63.4%)
EBITDA	288	296	2.8%

Reconciliación de Resultado atribuido a la dominante a Beneficio de caja neto por acción

YTD M€	2023	2024	Evol. 24/23
Resultado atribuido a la dominante	104	112	7,5%
Gastos de restructuración, M&A e integración	22	26	15,8%
Compensación en acciones	6	2	(63,4%)
Resultado financiero neto	36	35	(1,8%)
Gasto neto por intereses pagados	(35)	(35)	0,2%
Amortización (PPA relacionada)	34	32	(5,6%)
Ajustes en efectivo	62	60	(4,4%)
Tipo impositivo	24,9%	24,5%	(0,4%)
Ajustes impositivos en efectivo	47	45	(3,9%)
Beneficio de caja neto	151	157	4,0%
Número de acciones en circulación	192	192	-
Beneficio de caja neto por acción	0.79	0.82	4,0%

Capital de trabajo neto

Junio M€	2023	% LTM Ventas	2024	% LTM Ventas	Evol. 24/23
Existencias	546	25,6%	470	23,1%	(13,9%)
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	466	21,9%	443	21,7%	(5,1%)
Acreedores comerciales	363	17,0%	427	21,0%	17,6%
Capital de trabajo neto operativo	649	30,5%	485	23,8%	(25,2%)
Dividendos, <i>earn-outs</i> y otros	137	6,4%	107	5,3%	(21,7%)
Total capital de trabajo neto	512	24,1%	378	18,6%	(26,1%)

Estados de situación financiera intermedios (abreviado)

Activo	06/2023	06/2024
Inmovilizado material	355	370
Fondo de comercio	1.297	1.319
Otros activos intangibles	901	877
Activos financieros no corrientes	60	41
Otros activos no corrientes	123	104
Total activo no corriente	2.735	2.711
Activos no corr. mant. para venta	8	-
Existencias	546	470
Deudores com. y otras cuentas a cobrar	466	443
Otros activos financieros corrientes	7	4
Efectivo y otros medios líquidos equiv.	89	126
Total activo corriente	1.116	1.042
Total activo	3.851	3.754

Pasivo	06/2023	06/2024
Capital	192	192
Prima de emisión	1.149	1.149
Ganancias acumuladas y otras reservas	198	235
Dividendos a cuenta	-	-
Acciones propias	(38)	(47)
Otro resultado global	79	81
Participaciones no dominantes	9	9
Total patrimonio neto	1.588	1.619
Pasivos fin. con ent. de crédito y otros valores negoc.	1.103	1,103
Otros pasivos no corrientes incl. arrend.	404	375
Total pasivo no corriente	1.507	1.478
Pasivos vinc. con activos no corr. mant. para venta	4	-
Pasivos financieros + préstamos	159	17
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	500	534
Otros pasivos corrientes incl. arrend.	93	106
Total pasivo corriente	756	657
Total patrimonio neto y pasivo	3.851	3.754

Medidas Alternativas de Rendimiento

Los estados financieros de Fluidra se preparan de conformidad con las NIIF-UE y demás disposiciones del marco normativo de información financiera que resultan de aplicación. La información financiera presentada también incluye otras medidas preparadas de acuerdo con el modelo de *reporting* del grupo denominadas Medidas Alternativas de Rendimiento ("MAR"). Para más detalles, consultar el documento "Medidas alternativas de rendimiento" que se puede encontrar dentro de la sección "Accionistas e Inversores" dentro de la web del grupo Fluidra ([link](#)):


- **"Opex"** (*Operational expenditures*): equivale al total de gastos operativos para llevar a cabo el negocio. Incluye los "gastos de personal" más "otros gastos de explotación" neto de i) "ingresos por prestación de servicios", ii) "trabajos efectuados por el Grupo para activos no corrientes", iii) "beneficios/pérdidas por la venta de inmovilizado", iv) "Compensación en acciones" y v) la parte relevante de "Gastos de reestructuración, M&A e integración" (definidos en el punto 6) relativos al "Opex"
- **"EBITDA"**: es el beneficio antes de intereses, impuestos, depreciación y amortización, por sus siglas en inglés. Se calcula como "ventas de mercaderías y productos terminados" menos i) "variación de existencias de producto terminado y en curso y aprovisionamientos de materia prima", ii) "gastos de personal" y iii) "otros gastos de explotación" netos de i) "ingresos por prestación de servicios", ii) "trabajos efectuados por el Grupo para activos no corrientes", iii) "beneficios/pérdidas por la venta de inmovilizado" y iv) "participación en beneficios/pérdidas del ejercicio de las inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación". La cifra resultante es ajustada por "Compensación en acciones" y "Gastos de reestructuración, M&A e integración"
- **"Compensación en acciones" y "Gastos de reestructuración, M&A e integración"**: son gastos que no son ocasionados por la operativa usual del negocio y aun pudiéndose producir en más de un período, no tienen una continuidad en el tiempo (a diferencia de los gastos operativos) y ocurren en un momento concreto o están relacionados con un evento concreto. "Compensación en acciones" está relacionada con el coste del plan de incentivos a largo plazo del equipo directivo. Los "Gastos de reestructuración, M&A e integración" están principalmente compuestos por los gastos relacionados con la integración de compañías recientemente adquiridas o con actividades de reestructuración como, por ejemplo, la ejecución del Programa de Simplificación que la compañía comenzó a implementar durante la segunda mitad del año 2022. La mayoría de estos gastos afectan al "Opex", aunque hay una parte relativamente menor que afecta al "Margen bruto"
- **"Beneficio de caja neto" y "Beneficio de caja neto por acción"**: el "Beneficio de caja neto" se define como el "Resultado atribuido a tenedores de instrumentos de patrimonio neto de la dominante" ajustado por i) los "Gastos de reestructuración, M&A e integración", ii) "Compensación en acciones", iii) la "amortización (PPA relacionada)" y iv) la parte del resultado financiero neto que no ha supuesto salida de caja o gasto neto por intereses pagados. El "Beneficio de caja neto por acción" es el "Beneficio de caja neto" dividido por el número de acciones en circulación de la compañía a fecha de cierre del ejercicio sin tener en cuenta el efecto de la autocartera
- **"Capital de trabajo neto operativo"**: Se define como la suma de las partidas de balance de i) "existencias" y ii) "deudores comerciales y otras cuentas a cobrar" menos "acreedores comerciales", el cual excluye aquella parte de "acreedores comerciales y otras cuentas a pagar" que no está 100% ligada a la actividad comercial del negocio (principalmente, el pago futuro de dividendos ordinarios y/o el pago futuro del precio de adquisición u opciones acordado con compañías adquiridas o "earn-outs"). El ajuste puede tener relativamente poco impacto a cierre de año, sin embargo, puede cobrar especial relevancia en algunos cierres trimestrales dentro del año
- **"Deuda neta", "Ratio deuda neta sobre EBITDA" y "Deuda financiera neta"**: la "Deuda neta" se determina por la suma de i) "pasivos financieros con entidades de crédito y otros valores negociables corrientes y no corrientes", ii) "pasivos por arrendamientos corrientes y no corrientes" y iii) "instrumentos financieros derivados pasivos", neto de i) "efectivo y otros medios equivalentes", ii) "activos financieros no corrientes", iii) "otros activos financieros corrientes" e iv) "instrumentos financieros derivados". La "Deuda financiera neta" no es más que la "Deuda neta" excluyendo el importe de los pasivos por arrendamientos. El "Ratio deuda neta sobre EBITDA" se calcula como "Deuda neta" dividida por el "EBITDA" generado en los últimos doce meses

FLUIDRA

Gracias por su atención

 +34 93 724 39 00

 Investor_relations@fluidra.com

 Avda. Alcalde Barnils 69 - 08174 Sant Cugat (Barcelona)

 www.fluidra.com